



Sales- en accountmanager bij Menea

Menea staat voor Mens en Arbeid. Wij begeleiden organisaties en medewerkers rondom het thema werk. Of het nu gaat om verandering van werk, behoud van werk, bemiddeling naar werk, persoonlijke ontwikkeling of duurzame inzetbaarheid, Menea heeft ruime ervaring.

Wij zijn op zoek naar een Sales- en Accountmanager voor Zuid Nederland!

In deze gecombineerde rol ben je voornamelijk bezig met het werven van nieuwe klanten en het behouden en uitbouwen van bestaande relaties.

Onze klantenkring bestaat uit organisaties zowel in de profit-als non-profit sector. Op dit moment werkt Menea voor organisaties met name actief in de industrie, woningcoöperaties, zorg, diensten, banken en verzekeringen, retail en de bouw. Door onze 'eigenwijze' aanpak zijn er tussen deze branches verbindingen te leggen die zorgen voor een optimaal resultaat voor zowel de medewerker als de organisatie.

Menea biedt:

- een zelfstandige functie met veel ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling;
- een stimulerende informele werkomgeving met professionele collega's voor actieve kennisdeling;
- flexibele werktijden met een vast dienstverband van 32-40 uur per week;
- een marktconforme beloning en alle benodigde bedrijfsmiddelen (auto, laptop, telefoon)

Een accountmanager bij Menea is gepassioneerd bezig met:

- werven en bezoeken van klanten;
- opstellen van maatwerkoffertes, tenders en aanbestedingen afgestemd op de klantwensen;
- het onderhouden en uitbreiden van het eigen netwerk;
- actieve afstemming door heldere communicatie met klanten;
- doorontwikkeling van diensten;
- het opdoen van marktkennis en actieve kennisdeling met collega's.

Naast een klantgerichte en resultaatgerichte houding beschik je over:

- een HBO werk- en denk niveau met minimaal vijf jaar werkervaring in zakelijke dienstverlening;
- een goed analytisch vermogen;
- zeer goede contactuele en communicatieve vaardigheden;
- kennis van de arbeidsmarkt en sociale wetgeving;
- voldoende flexibiliteit om tussen verschillende klanttypen te kunnen schakelen;
- een grote mate van zelfstandig;
- een rijbewijs B en ben je bereid regelmatig te reizen;
- kennis en ervaring met outplacement, re-integratie dienstverlening en duurzame inzetbaarheid (geen verplichting, wel een pré).

Reageren

Heb je interesse in deze veelzijdige functie en beantwoord je aan het gevraagde profiel dan zien wij graag je cv tegemoet. Deze kun je samen met een korte motivatie mailen naar info@menea.nl onder vermelding van 'sollicitatie sales- en accountmanager'. Voor vragen kun je contact opnemen met Paul van Loon, telefoonnummer 06 – 57 55 52 24



Waarom Menea

Plezier in je werk is de centrale drijfveer van Menea. Plezier leidt tot passie, houdt mensen vitaal en draagt bij aan de resultaten. Dat geldt ook voor ons eigen team waarmee wij werkplezier met passie uitdragen bij onze klanten en kandidaten.

Al bijna 30 jaar is Menea een gerenommeerde naam als het gaat om het brede terrein van personeel en organisatie. Wij hebben ruim 40 professionals in dienst met ruime ervaring. Wij geloven dat optimaal resultaat wordt behaald door mens en organisatie in hun kracht te brengen. Kwaliteit, aandacht voor mensen en een betrouwbare en professionele aanpak zijn de bouwstenen van onze dienstverlening. Wij analyseren de situatie en komen vanuit onze expertise met kwalitatieve en pragmatische maatwerkoplossingen. Menea stelt mens en organisatie in staat om te gaan met verandering en optimaal gebruik te maken van het aanwezige potentieel. Wie de top wil bereiken moet immers het beste uit zijn mensen halen.

Kortom: Menea werkt aan werkplezier. Wij zetten mensen in hun kracht, helpen hen passende keuzes te maken en dragen daarmee bij aan een optimale match tussen drijfveren, competenties en werkinhoud. Zo maken wij mensen en organisaties duurzaam wendbaar en weerbaar.